

# AlbertvilleTarentaisexp.com

Newsletter • Janvier 2015



## Édito

Nouvellement élu à la Présidence d'Albertville Tarentaise Expansion, c'est avec beaucoup de plaisir, d'enthousiasme et de volonté, que je compte m'impliquer dans ce mandat qu'ont bien voulu me confier les administrateurs de l'association. Dirigeant de l'entreprise MBS, spécialiste de la sécurisation des domaines skiables et parcours outdoor, j'ai bénéficié de l'accompagnement d'Albertville Tarentaise Expansion, notamment dans le cadre de notre installation à Tours en Savoie. À ce titre, je peux témoigner de l'importance du soutien de notre agence de développement économique local, quelles que soient les étapes de la vie d'une entreprise, et m'inscris totalement dans les missions de cette structure qui rassemble l'ensemble des acteurs du développement économique de notre arrondissement.

À cet effet, je compte poursuivre le travail accompli par mon prédécesseur, Yves COMBRES, et l'équipe d'Albertville Tarentaise Expansion, afin de favoriser le développement de notre Territoire.

Albertville Tarentaise Expansion a pour objectif d'être le partenaire des projets de toutes les entreprises de l'arrondissement d'Albertville et de la Tarentaise : création et reprise, implantation, développement, réseau, pérennisation des activités... et je vous invite à contacter l'équipe pour tout accompagnement.

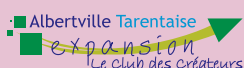
À très bientôt,

David GROMIER

## Les Business Meeting d'Albertville Tarentaise Expansion

Afin d'être toujours au plus près des créateurs d'entreprise du territoire et afin de répondre à leurs attentes et besoins, Albertville Tarentaise Expansion vous propose chaque année un calendrier de rencontres professionnelles dans le but d'outiller les dirigeants d'entreprise et parfaire leurs réseaux. Organisés en partenariat avec l'Agence Économique de la Savoie dans le cadre du programme PLACE de la région Rhône Alpes, du réseau Créafil, mais aussi avec différents partenaires, ces événements complètent l'accompagnement assuré par les chargés de mission de l'agence.

**Formations, informations, business meeting, vous souhaitez en savoir plus ? Contactez-nous : 04 79 10 01 70.**



### SPEED-MEETING DES JEUNES

#### ENTREPRISES À AIME :

**2 minutes chrono pour présenter son entreprise - le 30 septembre 2014**

Afin de rencontrer d'autres jeunes entreprises du Territoire, de développer leur réseau, de se faire connaître et de faire connaître leur entreprise, une quinzaine de chefs d'entreprise ont participé au Speed-Meeting qui s'est déroulé au restaurant Le Monde de Sophie à Aime le 30 septembre 2014.

Chaque entrepreneur disposait de 2 minutes chrono pour se présenter et faire ainsi de chaque rencontre une opportunité d'affaires !

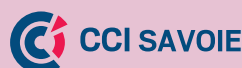


### ATELIER PARRAINAGE À ALBERTVILLE



Organisé dans le cadre de la semaine régionale "Osez l'entreprise !" de la Chambre de Commerce et d'Industrie et de la Chambre de Métiers et de l'Artisanat, dont Albertville Tarentaise Expansion et Créafil sont partenaires, l'atelier s'est réparti en 2 temps. Tout d'abord un speed-meeting entre créateurs et repreneurs d'entreprises,

chefs d'entreprise et professionnels de la création et reprise d'entreprise, puis un café conseil pour que les entreprises rencontrent des experts sur différents pôles (projet, accompagnement, financement, juridique et fiscal, social). À l'occasion de la semaine nationale du parrainage de Initiative France, en partenariat avec In Extenso, cet événement a permis aux entreprises de découvrir aussi le parrainage et ses nombreux avantages, tant pour les jeunes entrepreneurs que pour les chefs d'entreprise expérimentés.



## PETIT-DÉJEUNER D'INFORMATION : connaître les échéances sociales et fiscales pour mieux les appréhender



C'est au Piper Pub à Tournon que des jeunes chefs d'entreprise des bassins d'Albertville et de Tarentaise se sont réunis le 24 juin autour d'un petit-déjeuner organisé par Albertville Tarentaise Expansion et son Club des Créateurs, en partenariat avec le cabinet d'expertise comptable AECC (Altius Expertise Comptable et Conseils). Ils ont ainsi pu assister à une présentation sur les échéances fiscales et sociales des entreprises et échanger sur leurs problématiques avec Fabrice BONVIN, expert-comptable.

## FORMATIONS GRATUITES pour les jeunes entreprises :

### ■ Le tableau de trésorerie et sa gestion



La gestion de la trésorerie est un facteur clé de réussite et de développement de l'entreprise. Ainsi, afin de permettre à de jeunes entrepreneurs de maîtriser les paramètres et les techniques de gestion de la trésorerie, Albertville Tarentaise Expansion a organisé localement une formation gratuite à destination de jeunes dirigeants sur le thème "le tableau de trésorerie et sa gestion". 6 nouveaux chefs d'entreprise de différents domaines d'activités (commerce B to B, artisanat, organisme de formation, exploitant agricole, ...) ont participé à cette session de formation animée par David AUDEBEAU, de la société ECDC, et travaillé sur la gestion de la trésorerie au quotidien, l'anticipation des soldes de trésorerie, le choix d'une solution adaptée à une insuffisance ou un excédent de trésorerie.

### ■ Gagner en aisance à l'oral



Savoir s'exprimer devant son client, son fournisseur, son banquier... tout en étant à l'aise, fait partie du quotidien du chef d'entreprise. Ainsi, afin de permettre à de jeunes entrepreneurs de s'entraîner à prendre la parole aisément, et ce quel que soit leur interlocuteur, Albertville Tarentaise Expansion a organisé le 17 novembre, une formation gratuite à destination de jeunes dirigeants sur le thème "Gagner en aisance à l'oral".

8 dirigeants d'entreprise ont participé à cette session de formation animée par Corinne LEFÈVRE, de la société Filamentis, et se sont exercés à la prise de parole grâce à des mises en situation pratiques.

### ■ Gestion du temps



Comment prioriser ses actions ? Comment optimiser son temps et l'organiser ? 6 nouveaux chefs d'entreprise ont participé à cette journée de formation gratuite organisée localement par Albertville Tarentaise Expansion, jeudi 4 décembre 2014.

Animée par Laurence COHEN, coach et dirigeante de l'entreprise les Cailloux Blancs, cette formation leur a permis d'élaborer un diagnostic de la gestion de leur temps, de mettre leur temps aux services de leurs priorités, d'optimiser l'utilisation des outils informatiques, de manager le temps de leur équipe et de leurs partenaires. Les jeunes dirigeants ont pu travailler grâce à des mises en situation et des exercices pratiques autour de leur agenda.

## ■ Chaque année, Albertville Tarentaise Expansion propose à toutes entreprises de l'arrondissement d'Albertville des ateliers d'informations

### ■ ATELIER "Bien gérer ses émotions"



C'est autour de cette thématique que 10 entreprises se sont réunies le 25 juin dernier à la Maison de la Coopération Intercommunale à Moûtiers.

Au cours de cet atelier de 2 heures, proposé gratuitement aux chefs d'entreprise, les objectifs

étaient de comprendre l'impact des émotions dans un contexte professionnel et social, savoir mettre les formes pour communiquer, maîtriser les émotions au sein d'une équipe et dans ses relations et apprendre à gérer ses émotions en pratique.



### ■ ATELIER "Gestion et résolution des conflits avec les clients"



11 entreprises ont pu bénéficier d'un atelier gratuit sur ce thème le 19 septembre dernier à la Maison de la Coopération Intercommunale à Moûtiers.

Organisé par Albertville Tarentaise Expansion et animé par JSD Formations, ce temps de formation avait pour objectifs de permettre

aux chefs d'entreprise d'acquérir des techniques de gestion de conflits, de savoir anticiper un problème client afin de dédramatiser la situation et enfin de développer une autonomie pour résoudre des conflits clients.



## ATELIER "Les leviers de la motivation selon la méthode APTER"



Vendredi 3 octobre à Albertville, Albertville Tarentaise Expansion a organisé grâce à l'intervention de Corinne LEFÈVRE du cabinet Filamentis, un déjeuner sur le thème de la motivation.

17 entreprises du territoire ont participé à cet atelier de 2 heures avec comme objectif commun : identifier les leviers sur lesquels s'appuyer pour développer sa performance et celle de ses collaborateurs en influant sur la motivation de chacun.

Corinne LEFÈVRE a appuyé son argumentaire sur la Méthode APTER ou bien la Théorie du Renversement. Cette méthode permet d'identifier 8 états motivationnels différents dans lesquels l'individu évolue et d'adapter son management et son comportement à ces états qui influent sur la perception de la réalité.

Cette méthode est tout particulièrement appliquée pour accompagner tous les changements et pour accroître les performances des équipes dans l'entreprise.

## EDF : Une Rivière Un Territoire au service des entreprises de l'arrondissement

L'hydro-électricité est au cœur du lien entre EDF et les territoires. C'est aussi un facteur important de développement économique local. C'est avec le souhait de renforcer cette dimension essentielle que EDF propose le programme "Une Rivière, Un Territoire", conçu en partenariat avec, entre autres, Albertville Tarentaise Expansion. Au travers de ce programme, EDF souhaite contribuer à la création de valeur et d'emploi, en développant l'appel aux compétences locales mais aussi en apportant expertise et soutien pour favoriser le développement de projets innovants et d'activités économiques d'avenir, dans les domaines de l'eau, de l'énergie et de l'environnement. Ce programme s'appuie sur des interlocuteurs EDF dédiés, un fonds d'investissement spécifique et souhaite associer les élus et les acteurs sociaux-économiques au travers d'une gouvernance partagée, afin de trouver des solutions adaptées à la réalité et aux projets de chaque territoire.

**Vous êtes sous-traitant d'EDF ou souhaitez le devenir ?**

**Vous avez un projet de développement ?**

**Contactez-nous ! 04 79 10 01 70**

## La filière hydroélectrique sur notre territoire : une opportunité à saisir

**En quelques chiffres :**

- Une filière en développement : 20 000 emplois actuellement, 30 000 emplois d'ici 10 ans.
- La Savoie est le 1<sup>er</sup> département pour l'hydroélectricité en France et notre territoire en est le témoin.
- EDF en Savoie : plus de 1 000 collaborateurs sur l'ensemble des centrales hydrauliques et des centres d'ingénierie en Savoie (Albertville, Le Bourget-du-Lac, Saint-Jean-de-Maurienne, Montmélian).
- EDF assure actuellement la rénovation de ses centrales hydroélectriques dans le cadre du projet national de maintenance "Super'Hydro" : plus de 400 M€ d'investissements engagés sur les 5 prochaines années en Savoie :
  - Un nouveau groupe de production à la centrale de La Coche
  - Modernisation et maintenance du complexe hydroélectrique de Tignes-Malgovert
  - Augmentation de puissance de La Bâthie

Notre territoire, bénéficiant d'une tradition industrielle forte, d'un vivier d'entreprises dynamiques et d'une culture de l'environnement hydraulique bien présente, dispose de toutes les forces nécessaires pour développer une filière structurée et attaquer le marché de l'hydraulique, localement et à l'international. Fort de cet état des lieux, Albertville Tarentaise Expansion en partenariat avec Maurienne Expansion, la DIRECCTE Rhône Alpes et EDF Une Rivière Un Territoire a permis aux entreprises locales de prendre part à l'action collective S'unir pour réussir sur le marché de l'hydraulique. Le groupe de travail a démarré le 26 septembre. 11 entreprises, dont 3 basées sur le bassin albertvillois, se sont inscrites dans la démarche avec pour objectifs communs : créer du business et de la richesse ensemble, en priorité sur le marché de l'hydroélectricité en France et à l'étranger dans un deuxième temps. Pour atteindre ces objectifs, la première étape du groupe de travail a été la création d'une association regroupant les acteurs de l'action afin d'instaurer un terrain de coopérations. Avec un accompagnement réalisé par la société de conseil Autre Vision, sur une période de 10 mois au rythme d'une rencontre mensuelle, les thèmes abordés seront, entre autres :

- La définition de la stratégie du groupement.
- Les actions diverses de coopérations possibles : échanges de fichiers ou de contacts, commerciaux, achats communs, formations, ...
- La veille commerciale (collecte d'informations, salons, veille sur les appels d'offre ...)
- L'analyse des opportunités à l'international, ....



**une rivière  
un territoire**  
AGENCE SAVOIE



## Focus sur l'offre foncière du territoire

### Terre neuve : un pôle économique stratégique pour intégrer un territoire d'excellence



**Chefs d'entreprise, vous avez maintenant l'opportunité d'implanter ou développer votre entreprise sur le territoire et plus spécifiquement sur le site de Terre Neuve !**

En effet, la Communauté de communes de la région d'Albertville œuvre depuis 2004 pour créer Le Pôle d'Equilibre de Terre Neuve, c'est-à-dire un parc d'activité de qualité permettant une véritable attractivité régionale pour l'implantation et le développement d'entreprises sur le territoire.

Cette offre foncière nouvelle permet notamment l'accueil d'entreprises dont l'activité et le mode de fonctionnement nécessitent un site remarquable, de taille conséquente et d'envergure.

Terre Neuve est destinée à l'accueil d'entreprises industrielles, de services à l'industrie ou de tertiaire innovant.

Terre Neuve se situe dans un secteur géographique stratégique, positionné en entrée d'agglomération albertvilloise, au cœur des Alpes du nord, à la porte d'entrée du plus grand domaine skiable et de loisirs de montagne d'Europe, ainsi qu'au carrefour entre différents bassins économiques dynamiques : Chambéry, Annecy, la Tarentaise, Megève et Chamonix.

La desserte de la zone, ainsi que sa proximité avec la zone commerciale du Chiriac et du quartier Olympique favorisent son attractivité.

Afin de dynamiser l'implantation d'entreprises nouvelles, une pépinière d'entreprises et des ateliers seront créés.

Le site bénéficiera également des services nécessaires à la vie de vos équipes : transports en commun, piste cyclable, crèche, restaurant d'entreprise....

**24 hectares sont d'ores et déjà en commercialisation, n'attendez plus !**

**Vous êtes intéressé, vous souhaitez plus de précisions ?  
Contactez Pauline BILLAT, Albertville Tarentaise Expansion  
au 04 79 10 01 70.**



### Un emplacement de choix pour votre entreprise au sein de la ZAE tetrapole



Pôle Territorial Economique, relais du Pôle d'Equilibre de Terre Neuve, la zone de Tétrapôle, à destination des entreprises industrielles, de services à l'industrie, artisanales et commerciales, est située sur la commune de Tournon.

Elle propose des lots viabilisés à partir de 1000 m<sup>2</sup>.

15 hectares sont disponibles afin de permettre le développement des entreprises.

**Vous êtes intéressé, vous souhaitez plus de précisions ?**

**Contactez Pauline BILLAT, Albertville Tarentaise Expansion au  
04 79 10 01 70.**



### Une zone d'activité artisanale et tertiaire tournée vers le cœur de Savoie



Située en entrée de territoire, la zone des Lavanches à Grésy-sur-Sisère dispose de plus de 5 hectares afin de permettre la réalisation des projets d'implantation d'entreprises artisanales et tertiaires.

**Vous êtes intéressé, vous souhaitez plus de précisions ?**

**Contactez Pauline BILLAT, Albertville Tarentaise Expansion au  
04 79 10 01 70.**



Pour votre recherche d'immobilier d'entreprise, consultez notre site [www.albertvilletarentaisexp.com](http://www.albertvilletarentaisexp.com)  
ou contactez-nous au 04 79 10 01 70.



### ■ Le parc d'activités de Plan Cruet prêt à accueillir votre activité



Aux portes des stations de ski de Tarentaise et à proximité des axes routiers principaux, la zone de Plan Cruet accueille les entreprises à vocation artisanale, industrielle et services à l'industrie.

Les lots sont entièrement viabilisés.

**Vous êtes intéressé, vous souhaitez plus de précisions ?**

Contactez Nicolas RACT à la Communauté de Communes Les Versants d'Aime au 04 79 55 31 78 ou Pauline BILLAT, Albertville Tarentaise Expansion au 04 79 10 01 70.



### ■ À la location ou à l'achat, votre bâtiment à queige



Composé de près de 400 m<sup>2</sup> d'ateliers et de plus de 40 m<sup>2</sup> de bureaux, ce bâtiment accueillera l'activité que vous souhaitez installer sur la commune de Queige. Le plus ? Un appartement de fonction avec terrasse extérieure est également disponible.

**Vous êtes intéressé, vous souhaitez plus de précisions ? Contactez Cédric RICHIERO au 06 25 50 86 73.**

### ■ Vous recherchez des terrains ou des hangars à Centron ?



Offrant une grande visibilité de la RN 90, des terrains et des hangars sont proposés à l'achat à Centron. Composés entre autres d'une ancienne menuiserie et d'un spacieux hangar ouvert, ces biens vont de 300 à plus de 1 000 m<sup>2</sup>.

**Vous êtes intéressé, vous souhaitez plus de précisions ?**

**Contactez dès à présent Béatrice PAVIET ROCHE au 04 50 53 50 21 ou au 07 61 54 83 21.**

## ■ Action Ressources Humaines SECURISE'RA : les facteurs clés de succès du management intermédiaire



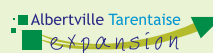
Depuis le 22 septembre, 10 entreprises du territoire se sont inscrites dans une démarche d'optimisation de leur performance/fonction ressources humaines et bénéficient d'un accompagnement spécifique grâce au dispositif Sécurise'RA de la Région Rhône Alpes.

Le thème de cet accompagnement : les facteurs clés de succès du management intermédiaire !

Au rythme soutenu de 10 demi-journées de travail sur 5 mois d'intervention, les participants auront développé leurs compétences quant à :

- La culture et la vision de l'entreprise.
- La posture et le rôle du manager intermédiaire.
- Le management adaptatif : la motivation, le coaching, la délégation, la fidélisation... notamment selon la typologie des ressources (génération XY, experts, saisonniers...).
- Le fonctionnement de l'équipe : la cohésion d'équipe et la gestion de situations difficiles voire conflictuelles.
- Les outils RH : le processus d'intégration, la fiche de poste, la gestion des compétences...
- Les entretiens individuels et la communication RH.

**Si vous souhaitez également parfaire vos compétences RH, contactez-nous au 04 79 10 01 70**



## Créations et reprises d'entreprises

### Pierre et Rémi BASSO, deux jeunes entrepreneurs, innovent dans les produits paravalanches au PLANAY

#### De l'idée au projet, racontez-nous votre parcours :

L'histoire d'Avenir Protections a débuté en août 2013 suite à un constat très simple : travaillant tous deux dans l'entreprise de notre père qui est spécialisée dans la pose de protections contre les risques naturels, nous avons remarqué que 90% des protections paravalanches étaient faites d'acier, cela dégradant d'un point de vue visuel et écologique nos montagnes.

Suite à ce constat, nous avons décidé de nous lancer dans l'aventure entrepreneuriale dans un domaine que nous maîtrisons : la montagne et les systèmes de protections paravalanches. De fil en aiguille et après quelques croquis au coin de la table, notre paravalanche écologique prenait forme. Début 2014, nous déposons un brevet et créons la SAS Avenir Protections.

#### Présentez-nous votre produit et indiquez-nous en quoi celui-ci est innovant par rapport à ceux déjà proposés sur le marché ?

Notre produit paravalanche (l'Ecoprotec®) est entièrement en bois et se positionne en début de couloir avalancheux. Il va retenir le manteau neigeux pour éviter que celui-ci se décroche et déclenche une avalanche. Il est de type mono-ancrage, c'est à dire que chaque élément est indépendant, permettant ainsi de s'adapter parfaitement à la typologie du terrain.

Le montage du produit est très rapide et se fait en 3 étapes :

- La réalisation des ancrages dans le couloir avalancheux ;
- Le montage sur un parking des éléments afin de limiter au maximum le travail pour les ouvriers dans les zones d'accès difficiles ;
- Enfin, la pose des éléments par hélicoptère en venant les raccorder aux ancrages.

Hormis le souhait de vouloir proposer à nos clients un produit en bois et respectueux de l'environnement, nous appuyons notre démarche dans une perspective responsable en réalisant la plantation d'arbres sous nos produits. À terme, ces derniers viendront supplanter notre produit

et assurer leur rôle de stabilisation du manteau neigeux.

Enfin, notre produit propose les mêmes capacités techniques qu'un produit métallique et notre gamme se compose de paravalanches pour des hauteurs de 2 à 4 mètres de neige.



#### Comment vous êtes-vous fait connaître des acteurs de la montagne ?

Le lancement de la société et de notre produit s'est déroulé sur le salon Mountain Planet de Grenoble qui regroupe tous les grands acteurs de la montagne. Par ailleurs, nous avons utilisé notre réseau existant pour promouvoir notre produit.

#### Quelles sont vos perspectives d'évolution ?

Nous souhaitons développer notre gamme, en respectant notre fil rouge : proposer des produits respectueux de l'environnement. L'internationalisation est aussi dans notre ligne de mire à moyen terme.

#### Et si c'était à refaire... ?

La société est encore très jeune, il n'est pas évident de prendre du recul pour l'instant mais je dirais plus de démarche marketing sur l'international.

Pour + d'infos : <http://www.avenir-protections.fr>

### Boucherie PREVOT à MOÛTIERS : changement de propriétaire



#### Didier LAINE, comment avez-vous eu connaissance de la vente de la boucherie PREVOT ?

J'ai appris la vente de la boucherie PREVOT par connaissance, car je souhaitais me mettre à mon compte.

#### Pouvez-vous nous présenter en quelques mots l'entreprise ?

La boucherie est située dans la rue principale de Moûtiers à côté de la cathédrale, c'est une véritable institution. Il s'agit d'une boucherie artisanale, de renommée où la qualité, la présentation, le savoir-faire et l'accueil sont primordiaux.

#### Comment se compose votre équipe aujourd'hui ?

L'équipe se compose d'un charcutier traiteur, d'un boucher vendeur, d'un préparateur et d'une vendeuse. À cela s'ajoutent mon épouse et moi.

#### Avez-vous proposé de nouveaux produits ou services à vos clients ?

Nous avons proposé de nouveaux produits :

- les spécialités bouchères : pavé savoyard, délice de poulet, émincé de dinde mariné ;
- en charcuterie : saucisson artisanal, jambon blanc truffé, terrine de canard, foie gras girofle, pâte croûte ;
- en traiteur : lasagnes maison, gratin dauphinois, légumes farcis, cakes salés.

En ce qui concerne le service à la clientèle, nous souhaitons développer le colis familial.

#### Votre retour d'expérience après quelques mois d'ouverture...

Très satisfait d'avoir repris cette affaire et si c'était à refaire... je re-signe !

Pour plus d'information : Boucherie PREVOT  
162 Grande Rue - 73600 MOÛTIERS - 04 79 24 20 57.

Ouverture du lundi au samedi : le lundi de 7h00 à 12h00 / du mardi au samedi de 7h00 à 12h30 et de 14h30 à 19h00.



## ■ ALP' EVAL à UGINE : tout est dans la question



### **Isabelle HALARY, pouvez-vous présenter votre activité en quelques mots ?**

La société ALP' EVAL crée et commercialise des tests et exercices interactifs numériques pour l'éducation et la formation. Au démarrage, il s'agit de petits logiciels centrés sur l'apprentissage et l'évaluation en économie. Ces produits sont destinés aux étudiants, aux enseignants et aux centres de formation professionnelle. Ils sont commercialisés notamment en ligne sur le site [www.alpeval.fr](http://www.alpeval.fr) qui contient des quizz dont certains sont gratuits et d'autres payants.

### **Comment se sont passés ces premiers mois ?**

Ces premiers mois ont été assez difficiles en raison de difficultés techniques auxquelles je ne m'attendais pas. En effet, alors que je pensais au départ externaliser une bonne part de la conception informatique, cela s'est finalement révélé trop coûteux et j'ai dû beaucoup apprendre et me débrouiller par moi-même, d'où un délai excessivement long avant de pouvoir démarrer l'exploitation commerciale. En même temps je ne le regrette pas, car apprendre à programmer est passionnant et donne une autonomie qui sera sans doute appréciable par la suite.

### **Que vous apporte votre implantation dans la pépinière d'entreprises ?**

La pépinière d'entreprise située à Ugine constitue une aide considérable car le loyer y est très modique au départ, on n'a pas de caution à payer et tout est déjà sur place pour travailler. Les meubles sont déjà là, tous les branchements sont faits, il faut juste faire ouvrir la ligne de téléphone et installer la box internet. En gros, vous arrivez, vous posez l'ordinateur sur le bureau, vous branchez et commencez à produire. Si j'avais dû chercher un local privé, cela aurait engendré un coût très lourd et des délais supplémentaires dont on se passe volontiers au démarrage d'une entreprise.

Et puis la pépinière vous met en contact quotidien avec d'autres créateurs qui démarrent comme vous, ce qui rompt l'isolement professionnel et rend la journée plus souriante.

### **Imaginons que nous vous donnions rendez-vous dans 3 ans, qu'auriez-vous à nous dire ?**

Je suis juste en train de démarrer réellement et n'ai aucune idée de ce qui pourra se passer. Mon activité est à rendement plutôt lent dans laquelle tout travail est un investissement. On crée un site web, des tests et les procédures informatiques qui vont avec : c'est très long mais ensuite, si la clientèle constituée, notamment d'internautes, apprécie ces produits, chacune de ces heures de travail peut rapporter beaucoup pendant des années. C'est beaucoup moins prévisible qu'un petit commerce ou un produit industriel standard. Simplement, au bout de six mois d'existence, ces entrepreneurs-là peuvent se projeter, moi pas. Mais Albertville Tarentaise Expansion m'a donné la possibilité de tenter le coup et je remercie le comité pour cela. Dans trois ans, j'espère bien qu'on fêtera ça !

Pour + d'infos : <http://www.alpeval.fr>

## ■ Jean-François REYNAUD, repreneur de l'entreprise Paillardet à Tours-en-Savoie



### **En quoi cette reprise a été un challenge pour vous ?**

La démarche de reprise d'entreprise, qui était la première expérience du genre pour moi, n'est pas une opération triviale.

Si elle est enthousiasmante, la multiplicité

d'interlocuteurs, de démarches administratives ou d'intermédiaires est parfois désarmante, et dans tous les cas chronophage.

## Paillardet

Il faut arriver à faire le tri, à garder son cap et à conserver le moral.

Certaines formations existent sur le sujet et m'ont permis de mieux structurer ma démarche ; de plus, l'appui de réseaux ciblés a été un facteur de réussite. Car, même avec un projet clair et longuement mûri, la recherche de l'entreprise « idéale » est en soi déjà un défi, semé d'imprévus et de sujets pour lesquels on n'est jamais assez préparé. On en apprend pratiquement tous les jours ! Ceci dit, la reprise n'est qu'une étape, et le véritable challenge vient ensuite. Il m'a été nécessaire de rapidement comprendre les rouages de l'entreprise Paillardet, tout en investissant le rôle de dirigeant. Dans une petite structure comme la nôtre, avec un dirigeant autant opérationnel que fonctionnel, il faut que cette étape aille vite - c'est exigeant.

Pour cela, l'accompagnement de l'ancien dirigeant a été un facteur clé de succès.

### **Quelles sont les activités de Paillardet ?**

L'entreprise Paillardet conçoit, fabrique et distribue des systèmes de levage, de halage et de sauvetage sur la base de la technologie du treuil. Les produits Paillardet sont mis en œuvre et appréciés dans de nombreux domaines, et notamment celui de la montagne et des remontées mécaniques, des chantiers de travaux publics de grande ampleur, des travaux acrobatiques, de la marine et également du sauvetage (Pompiers, secours en montagne...). L'entreprise assure la certification de ses produits, ainsi que leur maintenance régulière. Paillardet s'appuie sur son savoir-faire en conception pour répondre à des besoins spécifiques exprimés par les clients, tout en étoffant progressivement une gamme déjà étendue de produits standards, allant de 300 kg à 40 000 kg de force de traction.

### **Comment voyez-vous l'avenir ?**

L'avenir pour l'entreprise Paillardet se place sous le signe du développement de son activité : lancement de nouveaux produits dans les 18 prochains mois et structuration de la démarche commerciale. Le marché, notamment dans le domaine des énergies, est plutôt porteur.

L'avenir passe également par la mise en place de partenariats avec d'autres entreprises, permettant de gagner en capacité de développement et en ouverture de marchés.

### **Un message à passer à nos lecteurs ?**

La reprise d'entreprise est une très belle aventure, humaine avant tout, qui vaut la peine d'être mûrement préparée.

Elle devient d'autant plus enrichissante lorsqu'on se fait accompagner par des acteurs locaux efficaces, dans l'objectif de la reprise et pour la suite. Dans mon cas, Albertville Tarentaise Expansion fait partie de ceux-là.

Pour + d'infos : <http://www.paillardet.com> - Tél. 04 79 31 00 40

Toute l'équipe d'Albertville Tarentaise Expansion  
vous souhaite une très belle année 2015 !

## Des aides techniques et financières pour soutenir le commerce et l'artisanat sur le bassin d'Albertville

Souhaitant soutenir et redynamiser l'activité commerciale et artisanale, le Syndicat mixte Arlysère a entrepris en 2010 le montage d'un dossier F.I.S.A.C. avec le soutien de nombreux partenaires tels que les chambres consulaires "Chambre de Commerce et d'Industrie, Chambre de Métiers et de l'Artisanat", la Direction Régionale au Commerce et à l'Artisanat, le Conseil Général de Savoie, les différentes associations des commerçants mais également des communautés de communes du Territoire.

Le F.I.S.A.C. (Fonds d'Intervention pour les Services, l'Artisanat et le Commerce) est un dispositif mis en place par l'état pour valoriser et dynamiser le commerce, l'artisanat et les services sur un périmètre déterminé.

Un programme d'actions a ainsi été défini pour cette opération qui débutera en cette fin d'année 2014 autour de 3 principaux axes d'intervention :

### Aides à l'investissement

Dans le cadre de la stratégie de réorganisation et de développement de l'offre commerciale et artisanale sur le territoire Arlysère, les professionnels commerçants, artisans et prestataires de services devront contribuer à la dynamique en réalisant des investissements. Pour permettre ces nécessaires adaptations, il apparaît indispensable d'aider les entreprises locales dans leur démarche d'investissement. Des subventions sont ainsi mobilisables pour vous accompagner dans votre projet, sous certaines conditions.

### Diagnostics en entreprises

Cette prestation, proposée par les chambres consulaires, consiste à accompagner les chefs d'entreprise en fonction de ses besoins sur différentes thématiques : aménagement de son point de vente, problématique RH, numérique, analyse financière, sécurisation des locaux...

Un diagnostic accessibilité est par ailleurs proposé afin d'évaluer les aménagements à effectuer pour être conforme aux normes accessibilité imposées par la loi au 1<sup>er</sup> janvier 2015.

### Actions collectives des UCA

Les différents territoires composant Arlysère mènent depuis plusieurs années, notamment dans le cadre des opérations FISAC passées, de nombreuses manifestations mobilisant les Unions Commerciales et Artisanales ainsi que les Collectivités territoriales. Ces manifestations se sont développées au fil des ans et il semble important aujourd'hui de parvenir à les pérenniser dans le temps en leur permettant de pouvoir bénéficier d'une communication accrue ou d'être améliorées sur l'ampleur qu'elles pourraient avoir.

La nouvelle opération FISAC prévoit ainsi de soutenir financièrement les trois UCA partenaires dans le cadre de la mise en place d'une nouvelle action d'animation destinée à valoriser les métiers et savoir-faire locaux.

Pour toute question relative à ce programme d'actions, contactez Raphaël EFFANTIN, Albertville Tarentaise Expansion au 04 79 10 01 70 ou par email : [reffantin@albertvilletarentaisexp.com](mailto:reffantin@albertvilletarentaisexp.com)

## Brèves

### ZEECOM, une nouvelle agence de communication à Ugine

Fondée par deux passionnés, Zeecom est la symbiose de deux personnalités, deux compétences, deux approches pour une complémentarité parfaite.

Elle imagine et conçoit des supports de communication en adaptant ses expertises en conseil, design et développement web aux besoins du client.

L'agence est constituée de différentes expertises pour vous accompagner et doper votre communication avec la création de sites web sur-mesure, sites adaptés tablettes et mobiles, ergonomie web, identité visuelle, charte graphique...

Pour plus d'infos : [www.zeeecom.fr](http://www.zeeecom.fr)



### Communauté de communes du Beaufortain : Emmanuelle Hugot, votre nouvelle interlocutrice de proximité !

Emmanuelle HUGOT a intégré l'équipe de la Communauté de communes du Beaufortain, présidée par Annick CRESSENS, en tant que Chargée de mission développement économique. Parmi ces missions : l'animation de l'opération FISAC Beaufortain. À ce titre, elle est dorénavant votre interlocutrice pour la réalisation de vos dossiers de demande de subvention.

Ses coordonnées : Emmanuelle HUGOT  
[e.hugot@lebeaufortain.com](mailto:e.hugot@lebeaufortain.com)  
04 79 38 31 69



### ALPES ECO BOIS

Mickaël BLANCHE est installé à la Bathie. Il vous propose des produits Qualité Premium pour vos chaudières bois et granulés :

- Granulés bois en sac et en vrac
- Bois de chauffage
- Bûche bois densifié
- Allume Feu

L'adresse : Sortie 35 direction  
la déchetterie - Z.A.C des Arolles  
73540 LA BATHIE  
Mobile : 06 87 23 64 46



ESPACE Économie Emploi Formation • 45, avenue Jean Jaurès - BP 215  
73277 Albertville Cedex • Tél. 04 79 10 01 70 • Fax 04 79 10 01 71

SIÈGE



ANTENNE

Maison de l'Économie  
44, rue Sainte Marie • 73600 Moûtiers • Tél. 04 79 10 01 70

